

Info & Buchung:
www.unternehmen-erfolg.de
Service-Telefon: 08 161 / 99 19 - 0

Formel Erfolg

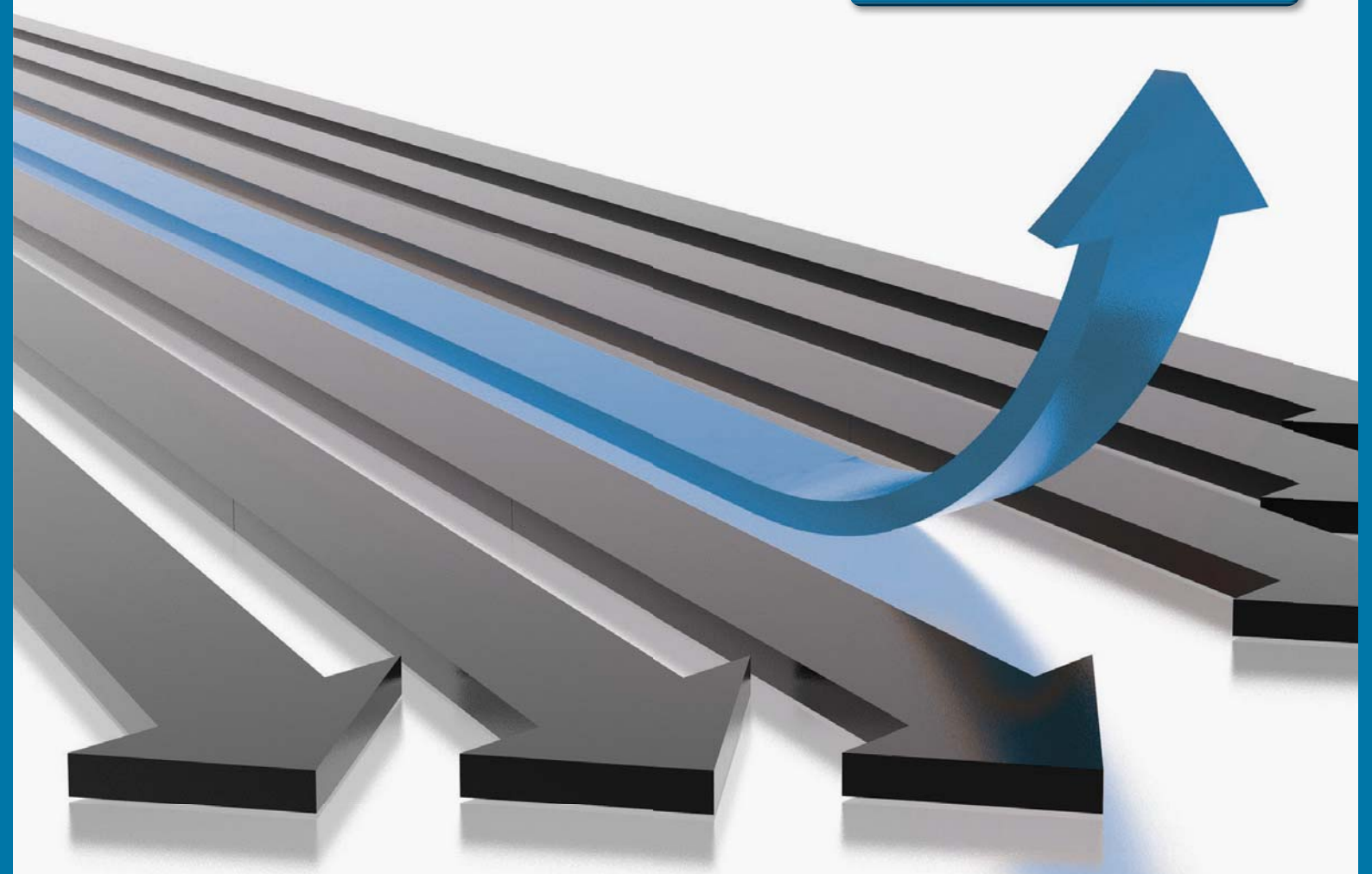
2011 - 2012

Von den Besten profitieren

Top-Referenten mit Top-Themen

Eine 10-teilige Vortragsreihe

5% Frühbucherrabatt
bis 17. August 2011



Augsburger Allgemeine

Alles was uns bewegt



Unternehmen **Erfolg**

Formel Erfolg 2011 – 2012

Von den Besten profitieren

Die Erfolgsgeschichte geht weiter: Die etablierte Vortragsreihe „Formel Erfolg – Von den Besten profitieren“ geht ins vierte Jahr. Auch in 2012 haben die Augsburger Allgemeine und Unternehmen Erfolg wieder zehn erstklassige Experten aus vielfältigen Wissensgebieten für Sie ausgewählt. Erleben Sie zehn Abende voll packendem Infotainment für gehobene Ansprüche. Eine Bereicherung für alle, die höher hinaus wollen – beruflich wie privat.

10 Montagabende jeweils 19.30 – 21.15 Uhr
(Einlass 18.30 Uhr, Gespräche mit den Referenten bis 22.00 Uhr)



Veranstaltungsort: Stadthalle Gersthofen
Rathausplatz 2
86368 Gersthofen



Infos & Buchung unter
www.unternehmen-erfolg.de

Informieren Sie sich noch heute!
E-Mail: info@unternehmen-erfolg.de
Service-Telefon 08161/99 19 - 0 | Fax: 08161 / 99 19 - 19

Sabine Hübner

„Serviceexpertin Nr. 1 in Deutschland“ (Pro7),
Gewinnerin des Conga-Award 2009

Service macht den Unterschied.

Wie Kunden glücklich und Unternehmen
erfolgreich werden.

Montag, 17. Oktober 2011



1

Wenn in den Chefetagen großer Konzerne und des Mittelstandes das Schlagwort „Service“ fällt, dann steht ihr Name ganz oben auf jeder Liste der möglichen Spezialisten und Berater. Sabine Hübner besticht durch ihren kurzweiligen, beispielreichen und charmanten Vortragsstil. Mit frischen Ideen, sprühender Leidenschaft, Witz und Intelligenz macht die mehrfache Buchautorin Serviceaspekte erlebbar und begeistert ihre Zuhörer nachhaltig für einen veränderten Blickwinkel. Ihre Vorträge legen die Basis für eine neue, außergewöhnliche Servicekultur.

Jochen Schweizer

Abenteurer, Erlebnisexperte und
Geschäftsmann

Warum Menschen fliegen können müssen

Bewegte Themen

Montag, 07. November 2011



2

Jochen Schweizer hat mit seiner Leidenschaft für außergewöhnliche Abenteuer verschiedene Weltrekorde aufgestellt. Er war immer auf der Suche nach extremen Erlebnissen und neuen Adrenalinstößen. Heute sucht er nicht mehr für sich selbst nach neuen Abenteuern. Aus der Berufung wurden ein Beruf und schließlich eine ganze Unternehmensgruppe. Mit seinen Erlebnissen bereitet Jochen Schweizer heute tausenden Kunden unvergessliche Momente. Als Active Chairman des Unternehmens hat der ehemalige Stuntman seinen Platz gefunden – und ist angekommen.

Jörg Löhr

Europas namhaftester Management- und
Persönlichkeitstrainer

Wege zur Höchstleistung

Was wir vom Spitzensport lernen können

Montag, 05. Dezember 2011



3

Welche Fähigkeiten und Strategien zeichnen einen wahren Champion aus? Erstaunlich ist, dass die Erfolgsfaktoren des Sports uns sowohl im Alltag weiterbringen als auch im Berufsleben zum Erfolg führen. In seinem mitreißenden Vortrag zeigt der ehemalige Handballnationalspieler und Top-Managementtrainer Jörg Löhr anschaulich anhand zahlreicher Beispiele und praxisnah mit konkreten Handlungstipps, was man hinsichtlich Talent, Willenskraft, Begeisterung, Ausdauer, Teamspirit und Leidenschaft vom Erfolgsmodell Spitzensport lernen kann.

Stefan Spies

Regisseur, Trainer, Coach, Keynote Speaker

Wissen, was der Körper verrät

Wie Sie Ihren Auftritt bewusst gestalten

Montag, 16. Januar 2012



4

Die Körpersprache ist ein wesentlicher Bestandteil unserer Kommunikation. Wer sie versteht und selbst gestalten kann, ist im Vorteil. Stefan Spies, Regisseur und Schauspieldozent coacht Top-Manager bei ihren Auftritten. In diesem Vortrag vermittelt er, wie sich die eigene Wirkung über den Gedanken lenken lässt. Zentrale Begriffe sind der Schauspieltechnik entlehnt: Durch „Als obs“ lässt sich auf einfache Art und Weise der gesamte Körper glaubhaft einstellen. Mittels „Hochstatus“ bzw. „Tiefstatus“ lassen sich non-verbale Machtkämpfe erkennen und lenken.

Infos & Buchung:

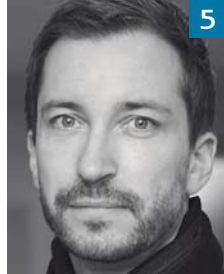


René Borbonus

Top-Experte für wirkungsvolle Rhetorik

Die Kraft der Rhetorik

Worte, die fesseln und begeistern



5

Montag, 13. Februar 2012

Rhetorik, die Schönheit der Kommunikation - wer Menschen überzeugen und mitreißen möchte, sollte die Königsdisziplin des gesprochenen Wortes beherrschen. Überlassen Sie es nicht dem Zufall, wie Sie in Gesprächen wirken und fesseln Sie Ihr Gegenüber mit brillanter Rhetorik. René Borbonus hält ein Plädoyer für moderne Rhetorik, was mehr als die Politur von Informationen bedeutet. Auf unvergleichliche Weise werden hier Sachlichkeit und Begeisterung zusammengeführt. Erleben und erlernen Sie geballte Kommunikationskraft.

Dr. Hans-Georg Häusel

Bestsellerautor, Marketingexperte,
Vorstand Gruppe Nymphenburg Consult AG

Brain Views

Warum Kunden kaufen



6

Montag, 19. März 2012

Die Hirnforschung zeigt: Der rationale und bewusste Kunde ist ein Mythos. Über 80% der Kaufentscheidungen fallen unbewusst aufgrund emotionaler Programme im Gehirn. Auch der Preiskauf hat seine eigene unbewusste Logik, die man geschickt umgehen kann. In seinem spannenden Vortrag stellt Dr. Hans-Georg Häusel die neuesten Erkenntnisse der Gehirnforschung für Marketing und Verkauf vor und zeigt anhand vieler Fallbeispiele, wie man einen Logenplatz im Kopf des Kunden erobern kann.

Alexander Groth

Führungsexperte, Professional Speaker,
Bestsellerautor

Führungsstark in alle Richtungen

Wie Sie Mitarbeiter, Chefs und Kollegen richtig
führen



7

Montag, 16. April 2012

Führungskräfte kämpfen auf mehreren Ebenen: Sie bekommen Druck von oben und unten, müssen mit ihren Managerkollegen gleichzeitig kooperieren und konkurrieren und ihre eigene Entwicklung ständig den unbarmherzig steigenden Anforderungen anpassen. Alexander Groth erläutert, wie Sie Ihr Team zu hoher Leistung führen, mit den Kollegen auf gleicher Ebene kooperativ umgehen ohne sich von der Konkurrenz ausstechen zu lassen und Ihre Ideen und Interessen bei Ihrem Vorgesetzten erfolgreich durchsetzen.

Urs Meier

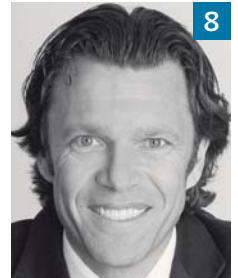
Ehemaliger FIFA-Schiedsrichter, ZDF-Fußball-
experte, Unternehmer

Zwischen den Fronten

Entscheidungen treffen - Mit Druck umgehen

Gastexperte: Andreas Rettig

erfolgreicher Manager des FC Augsburg



8

Montag, 14. Mai 2012

In einer Zeit, in der sich viele Menschen - darunter auch Führungspersonen - scheuen, Entscheidungen zu treffen, gibt Urs Meier Tipps und Einblicke, wie man komplexe Situationen analysiert und in Sekundenbruchteilen eine Entscheidung fällt, wie das Ganze auf dem Fußballplatz funktioniert. Es werden Persönlichkeitswerte angeschnitten und Handlungsalternativen aufgezeigt. Im Interview mit Andreas Rettig wird die aktuelle Verbindung zur täglichen Praxis im Management des Profisports geknüpft.

Prof. Dr. Ewald Wessling

Experte für den digitalen Wandel, Professor für
Neue Kommunikationsformen, Vortragsredner

Revolution 2.0 - Wie Computer und Internet uns verändern

Behalten Sie den Überblick im digitalen Wandel



9

Montag, 18. Juni 2012

Im Internet twittern und mit dem Handy simsen, sich mit Newsfeeds füttern lassen und online Geschäftskontakte pflegen, sich in Videospiele verlieren oder in soziale Communities abtauchen - das ist heute Alltag. Und es ist erst der Beginn einer gesellschaftlichen Revolution, die mit den Umwälzungen nach der Erfindung des Buchdrucks vergleichbar ist. Prof. Dr. Ewald Wessling stellt verständlich und unterhaltsam dar, was uns alle bewegt, wie wir den Überblick behalten, was aktuell Trend ist und warum wir von den „digital natives“ lernen müssen.

Leo Martin

Kriminalist & Ex-Agent

Geheimwaffe Vertrauen:

Die Kunst Menschen an sich zu binden.



10

Montag, 09. Juli 2012

Einen solchen Vortrag über die Kunst, Vertrauen aufzubauen und Menschen an sich zu binden, hat es noch nie gegeben. Ein Ex-Agent, dessen Aufgabe es war, V-Männer aus dem Bereich der Organisierten Kriminalität zu gewinnen, um an brisante Informationen zu gelangen, verrät seine besten Strategien. Wildfremde Menschen vertrauten ihm und verrieten ihm geheimstes Insiderwissen. Hier gibt er erstmals sein Erfolgsgeheimnis preis und verrät, wie es uns allen ganz leicht gelingt Vertrauen zu gewinnen und andere von sich zu überzeugen.

ANMELDECoupon

Ausfüllen, abschicken, weiterkommen.

Formel Erfolg 2011 - 2012 Von den Besten profitieren

10 Montagabende - jeweils von 19.30 - 21.15 Uhr (Einlass 18.30 Uhr)

Veranstaltungsort: Stadthalle Gersthofen, Rathausplatz 2, 86368 Gersthofen

Erlebnisvorträge
ab 39,90 Euro

Anzahl der Teilnehmer: **Dabei sein für:**

39,90 Euro* Bei Buchung aller zehn Abende im Abonnement als Abonnent/in der Augsburgener Allgemeinen
Ersparnis: 300,- Euro - 10 Abende für nur 399,- Euro statt 699,- Euro gegenüber dem Einzelkauf

49,90 Euro* Bei Buchung aller zehn Abende im Abonnement
Ersparnis: 200,- Euro - 10 Abende für nur 499,- Euro statt 699,- Euro gegenüber dem Einzelkauf

69,90 Euro* Bei Buchung eines einzelnen Erlebnisvortrags * alle Preise inkl. MwSt.

Sie erhalten **einzelne Eintrittskarten, die jederzeit übertragbar** jedoch vom Umtausch ausgeschlossen sind.
Auch ideal als Mitarbeiter- oder Kundengeschenk. Am besten schnell anmelden, die Anzahl der Plätze ist limitiert.

Anzahl der Teilnehmer an folgenden Einzelveranstaltungen:

<input type="checkbox"/>	1 Sabine Hübner	Service macht den Unterschied.	17.10.2011
<input type="checkbox"/>	2 Jochen Schweizer	Warum Menschen fliegen können müssen	07.11.2011
<input type="checkbox"/>	3 Jörg Löhr	Wege zur Höchstleistung	05.12.2011
<input type="checkbox"/>	4 Stefan Spies	Wissen, was der Körper verrät.	16.01.2012
<input type="checkbox"/>	5 René Borbonus	Die Kraft der Rhetorik	13.02.2012
<input type="checkbox"/>	6 Dr. Hans-Georg Häusel	Brain Views	19.03.2012
<input type="checkbox"/>	7 Alexander Groth	Führungsstark in alle Richtungen	16.04.2012
<input type="checkbox"/>	8 Urs Meier / Andreas Rettig	Zwischen den Fronten	14.05.2012
<input type="checkbox"/>	9 Prof. Dr. Ewald Wessling	Revolution 2.0	18.06.2012
<input type="checkbox"/>	10 Leo Martin	Geheimwaffe Vertrauen	09.07.2012

Faxen oder senden Sie den ausgefüllten Coupon an: Fax 08161 / 99 19 - 19, Unternehmen Erfolg GmbH, Ismaninger Str. 47, 85356 Freising, Service-Tel. 08161 / 99 19 - 0. Oder buchen Sie direkt im Internet: www.unternehmen-erfolg.de

Name, Vorname: _____ Abo-Nr.: _____

Rechnungsanschrift:

Rechnungsempfänger: _____

Straße, Nr.: _____

PLZ, Ort: _____

Telefon: _____ Fax: _____

E-Mail: _____

(ohne Angabe erfolgt die Rechnungsstellung zzgl. Versandkosten)

Ich bin damit einverstanden, Informationen vom Veranstalter Unternehmen Erfolg und der Augsburgener Allgemeinen über deren Produkte unter der von mir angegebenen Adresse, Telefonnummer oder E-Mailadresse zu erhalten. Diese Einwilligung kann ich jederzeit widerrufen. Bitte unterschreiben Sie Ihre Einverständniserklärung.

Datum, Unterschrift:

Zahlungsweise:

Kreditkarte Mastercard Amex Visa Karten-Nr.: _____ Gültig bis: _____

Überweisung per Rechnung

Bankeinzug (nur über deutsche Banken und Sparkassen):

Kreditinstitut, Ort: _____

BLZ: _____ Konto-Nr.: _____

Unterschrift des Kontoinhabers/Karteninhabers:

Augsburger Allgemeine

Alles was uns bewegt



Unternehmen **Erfolg**